

GUIA COMPLETO

AFILIADO DE SUCESSO

ESTRATÉGIA AVANÇADA



PREFÁCIO

Bem vindo, você está prestes a aprender a **melhor estratégia de vendas para afiliados** que existe!

Todos os Top Afiliados aplicam o **passo a passo** que você aprenderá neste livro.

Qualquer negócio que existe é necessário vender algo.

Neste E-book você vai aprender os **4 maiores pilares** de divulgação na internet que vão te tornar um **Afiliado de Sucesso**.

Ao final desta leitura, você terá total noção de como fazer um ótimo planejamento de divulgação.

Tenha uma ótima leitura e não se esqueça de colocar em prática tudo que aprender.



INTRO

Antes de mais nada, vou te contar quem sou.

Meu nome é **Samuel Machado**, nascido em Belo Horizonte, casado com Cristiane e pai da Isis.

Sou formado no curso de **Produção Multimídia** pela faculdade UNI-BH desde 2012.



Trabalhei com criação de mídias como sites, criação de imagens para propagandas em diversos canais desde 2010.

Nesta longa jornada de aprendizado que completaram 10 anos em 2020, me especializei em **Marketing Digital**.

Com **os 4 pilares que vou te ensinar**, você vai se diferenciar em muito de seus concorrentes.

Também quero te parabenizar por estar buscando conhecimento, com ele é certeza que você irá se destacar.

Estou a disposição para melhor te auxiliar!

PILAR 1 - TRÁFEGO

Mas afinal o que é tráfego?

Tráfego nada mais é que gerar visibilidade para suas comunicações online, sendo elas de imagens, vídeos ou textos.

Existem duas maneiras de gerar mais visibilidade para sua os produtos que você irá promover:

1 - Tráfego Orgânico

A primeira maneira é o “Tráfego Orgânico”, a forma onde você não vai ter que investir dinheiro para ser localizado por seus possíveis clientes.

Os melhores canais para gerar tráfego orgânico são:

- **Google meu negócio**
- **Instagram**
- **Fan page (Facebook)**

Crie sua presença online de forma correta.

Estas 3 ferramentas são sensacionais e estão explodindo de acessos diariamente. **Você não vai gastar nenhum dinheiro ao criar sua presença dentro delas.**

2 - Tráfego Pago

Esta segunda opção sem sombra de dúvidas é a que mais gera resultados.

Tráfego pago é fazer anúncios para que seu conteúdo seja visto e visitado por mais usuários, você pode estar usando as seguintes ferramentas para seu negócio:

- **Facebook Ads (Anúncios no Facebook e Instagram)**
- **Google Ads (Anúncios no Google e Youtube)**

No início dê preferência ao **Facebook Ads** pois esta plataforma tem foco em **fotos e vídeos** e com este tipo de conteúdo, você pode trabalhar o **desejo e a atenção** das pessoas que virem sua comunicação.

Se seu produto tem muita demanda, use o **Google Ads**, pois os clientes que fazem busca por este canal, estão super interessados.



Estratégias para o tráfego:

Trabalhe as duas opções simultaneamente.

Crie sua **presença online com tráfego orgânico**, e distribua **o conteúdo feito com o tráfego pago**.

Crie um **funil de vendas** que envolva seu cliente.

Primeiro faça um anúncio curto em vídeo de 40 a 60 segundos com o **objetivo de envolvimento**.

Onde o foco é despertar no cliente o **desejo de consumir seu produto**.

Em seguida faça **anúncios de ofertas diretas para as pessoas que se envolveram** com seu anúncio anterior.

Tráfego que gera vendas,
quer aprender?



[Chamar no WhatsApp](#)



PILAR 2 - ENGAJAMENTO

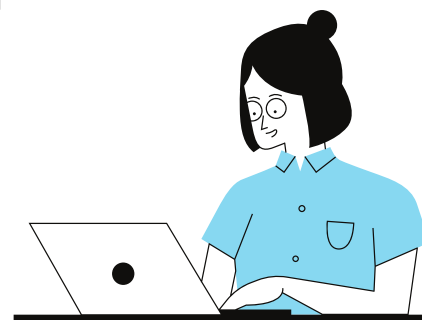
O engajamento é fazer com o que futuro **cliente se envolva com sua marca.**

Repasse informações úteis, se comunique de maneira assertiva em todos seus canais de atendimento, seja educado e prestativo.

Como falei na dica anterior, use as postagens nas redes sociais e anúncios de envolvimento **sem fazer nenhuma oferta no primeiro contato.**

- Trabalhe com **textos chamativos**, inusitados.
- Invista em **boas imagens** para os produtos que você divulga, sendo elas vídeos ou fotos.
- Tente trabalhar com **top assuntos**, os que estão em alta na mídia.
- Incentive o cliente a **conversar com sua comunicação.**

Nesta etapa seu objetivo é fazer com que seu possível cliente tenha **consciência do produto que você promove.**



PILAR 3 - CONVERSÃO

Após ter feito todos os processos ensinados acima, chegou a hora mais desejada, a venda!

No processo de conversão você fará **ofertas diretas** para **clientes que já estão envolvidos** com sua marca.

Use **promoções especiais e chamativas** para finalizar a venda mais rápido.

Quando o cliente fizer o pedido use a técnica de oferecer mais produtos que se complementam para **aumentar o valor de venda** e lucratividade.

Aprenda a fazer uma
oferta matadora!



[Chamar no WhatsApp](#)



PILAR 4 - RETENÇÃO

Me diz uma coisa, você gostaria que seu cliente comprasse mais vezes, ou vender para ele só uma vez já é o suficiente?

Mas é claro que você quer vender mais vezes.

Esta é a **retenção**, fazer com que seu cliente **compre mais vezes**.

Trabalhando este pilar que você irá explodir de forma extraordinária seu faturamento.

Existem várias estratégias para aplicar esta etapa:

Mas a principal é oferecer **produtos que completem** o primeiro produto que vendeu anteriormente.

Por exemplo: Seu primeiro produto vendido é sobre uma **dieta para perder peso**. O segundo produto que você irá oferecer seria um **curso para se fazer ginástica em casa**.

Compreendeu? Venda produtos que tenham relação entre si e estão no mesmo nicho.

CONCLUSÃO

Como você aprendeu durante a leitura deste livro, existem alguns pilares essenciais para criar seu **planejamento de marketing de forma completa**.

O primeiro pilar é o de **tráfego**, onde você vai gerar milhares de acessos em seus canais de atendimento.

A segunda parte do processo, é **envolver** todas estas pessoas com sua marca, através de geração de valor e desejo.

No marketing digital usamos a expressão “**público quente**” para quem já está envolvido com seu negócio.

A terceira etapa do processo é fazer **ofertas de vendas** para estas pessoas, pois assim as chances de fechar as vendas são altíssimas.



E por último é **fidelizar o cliente** para que ele compre mais vezes de você.

Nesta etapa é que seu **lucro realmente vai ser potencializado.**

Agora você está apto a multiplicar seus resultados,

Aproveite bem o conhecimento que te passei e tenha sucesso em sua jornada empreendedora!

Se deseja adquirir mais conhecimento nos processos que viu neste ebook, **clique no botão abaixo** e aprenda estratégias avançadas de Marketing Digital

Ganhe dinheiro online!

Use a internet para conquistar sua liberdade financeira. Fature muito de forma simples e rápida.

Aprenda a vender todos os dias como afiliado!



Quero me tornar um afiliado profissional!

